



ジャパン・ドラッグ・サービス

下町のカスタムショップ「J・D・S」



当時の雑誌広告。若者たちはこれを見てJ・D・Sを訪れ、そして育てていった。

70年代も終わりに近づき80年代に入ろうという時、サンフランシスコベイエリアのエルカミーノという道沿いに数多くのハーレーカスタムショップが並んだ。日本でもバイクの街上野で働く2人の青年が、隣り町入谷にハーレータビッドソンのカスタムショップを作った。「ジャパン・ドラッグ・サービス」である。

当時、カスタムといってもパーツも少なく、ちよつとしたものでも高価で目が飛び出るほどであった。知り合いのパーツ屋にワイヤー一本の値段を聞いたところ、ハーレーの部品ということでアメリカの値段に比べてあまりにも高価であることに腹を立てた小川氏は、友人の吉田氏とそれなら自分たちで店を作って、カスタムをもっと身近なものにしようと思い、店を作ったという。

「毎日が工夫でしたヨ。カスタムと言ったって、アメリカのバイク雑誌の写真を見てこうすればいいとか、

これではダメだという繰り返しでした。その頃はともそうだったと思いますが、カスタムのデータがないからとにかくいろいろと自分のバイクでやってみて、予測できなかったトラブルにまた勉強させてもらうという時代だったんです。フレームからアクセサリまで、自分でやるしかない。手に入らない物は作るしかない……毎日これを繰り返していたヨ」

「客のなかにはヤマハのVJというインラインフォアのバイクで、どうしてもチョッパーを創るんだと言い切る人もいて、エンジンを除いて全部作り直したよ。冗談みたいなバイクを本気で作るうとしていた姿に負けて、なんとか作り上げました。たとえばファットボブタンクを作るといったって、4気筒を抱えてるヘンテコなフレームに合わせるんだから近所の名人芸のおっさんに叩きこんでもらったりして。何もかもが新鮮

小川泰良 Yasuyoshi Ogawa '80年J・D・Sをオープン。現在は川越市でジャパンドラッグカスタムサイクルスを経営。



でしたネ」

「あの頃から始まったんでしようネエ、FXオーナースクラブは。バイクばかりいじっていたから走りたくて、走りたくて。仲のいいお客たちと始めたんですよ。でもツーリングの度に、仲間のために積む荷物の多さにやんちゃになっていったのかグループで走らなくなりましたネ……」

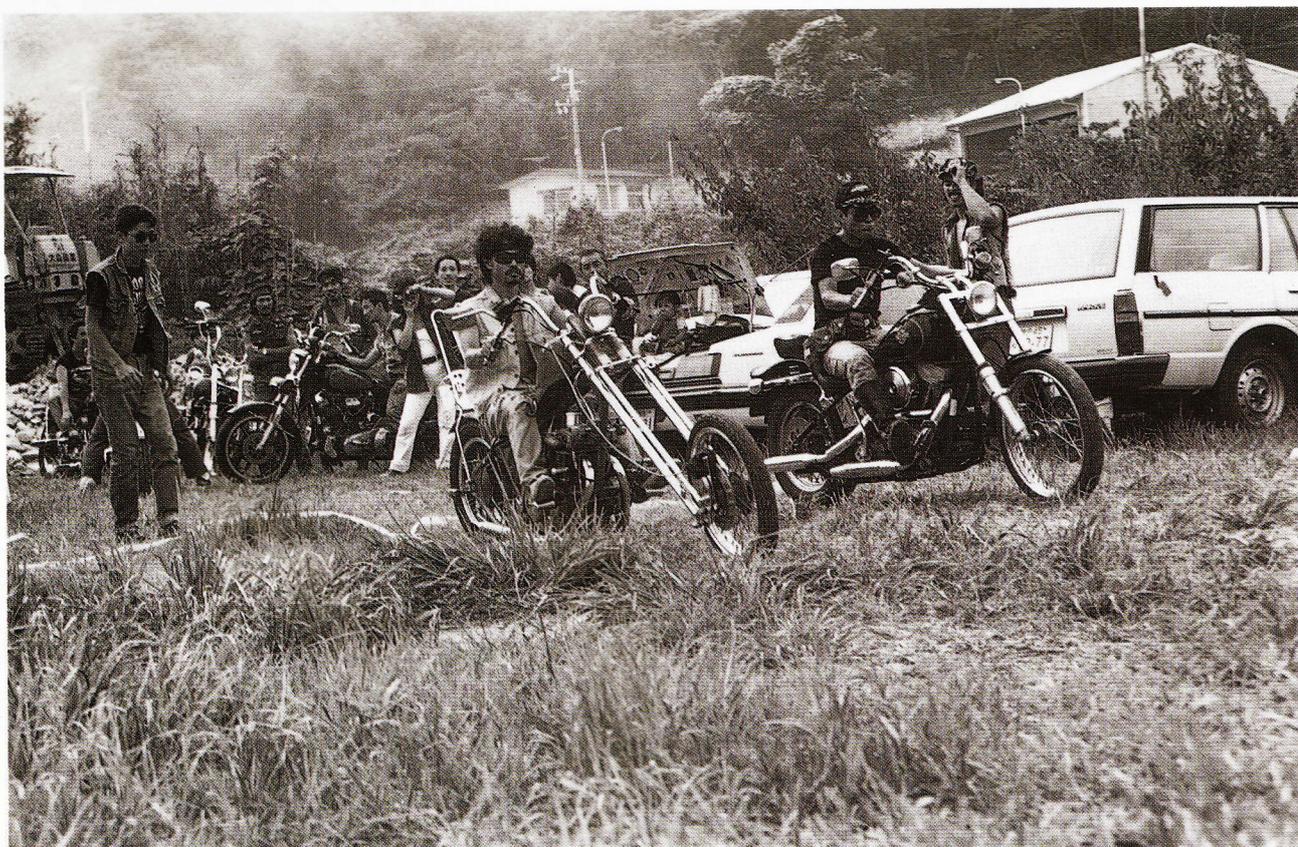
なんととなくさびしげに語る小川氏だが、当時の決意と想いは今も生き続けている。



ジャパン ドラッグ サービス。

BIKER'S SCENE IN 80's JAPAN

俺たちの'80年代



トイラン/チョッパーズミーティング。